

INFORMAZIONI PERSONALI

MATTIA MORELLI



📍 Via Monte Rosa, 3 28100 Novara (NO) - Italia

☎ 0039 334 688 54 79

✉ matmorelli@gmail.com

Genere Uomo

Data di nascita 22/02/1984

Luogo di nascita Milano

Nazionalità Italiana

ESPERIENZA LAVORATIVA

10 anni Sales manager in differenti realtà industriali e settori

10//2018- ad oggi

Sales Executive DACH/Italy

Amcor Flexibles, Lugo di Vicenza (Italy) – www.amcor.com

Packaging flessibile

Sales Manager per Germania, Austria, Italia

03/2014- 09/2018

Export Sales Executive Manager

Fandis S.p.A, Borgo Ticino (Italy) – www.fandis.it

Componenti elettronici / schermature

Sales Executive Manager per Germania, Austria, Nord Europa, Italia

Sales Executive Manager per le regioni SAARC

04/2013– 02/2014

Export Sales Manager

Mondialgroup srl, San Giorgio Monferrato (Italy) - www.mondialgroup.it

Frigoriferi industriali

Sales Manager per Europa, NAR, LAR, Far East, Middle East, Africa

06/2010– 03/2013

Export Sales Manager

Cevibi SpA, Milano (Italy)

Produzione tessuti

Sales Manager - Italia, Europa

01/2008– 11/2008

Eastern – Western Europe coordinator

Scapa Italia SpA, Ghislarengo (Italy) www.scapa.com

Adesivi industriali per industria automobilistica

Customer Care Coordinator - Europa

EDUCAZIONE E COMPETENZE

06/2004 **Maturità linguistica**
Liceo linguistico "Contessa Torielli Bellini", Novara (80/100)

2018-oggi **Membro CDA farmacia di Cameri e Trecate SPA**

LINGUE STRANIERE

- Inglese – livello avanzato (negoiazione)
Certificazioni: FCE
- Tedesco – livello avanzato (negoiazione)
Certificazioni: FIT in DEUTSCH 2, DEUTSCH ZERTIFIKAT
- Francese – livello intermedio
- Spagnolo – livello intermedio

COMPETENZE INFORMATICHE

Conoscenza tecnica sia hardware che software.
Windows, Microsoft Office™
SAP, Salesforce

CAPACITA' RELAZIONALI E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

Giovane brillante e dinamico con spiccata attitudine ai rapporti interpersonali, capacità relazionali e ottime doti di comunicazione, predisposizione al team work.
Dinamismo, affidabilità e pro-attività, forte orientamento ai risultati volto al conseguimento degli obiettivi aziendali.
Autonomia organizzativa, capacità decisionali, spirito d'iniziativa.

Patente di guida
Autorizzazione

A-B
Autorizzazione al trattamento dei dati personali ai sensi del D.L.196/2003